

SARA SALVI

🚗 Categoria B

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Predisposizione Al Contatto Con Il Pubblico
- Capacità Di Organizzazione E Pianificazione
- Team Management
- Propensione Al Lavoro in Team
- Attenzione Al Cliente
- Doti Organizzative
- Teamworking
- Predisposizione Al Contatto Col Pubblico
- Presenza Professionale
- Efficienza

PROFILO PROFESSIONALE

Giovane professionista con forte motivazione ad apprendere e crescere professionalmente nei ruoli che ricopre. Nel corso dell'ultima esperienza lavorativa ha perfezionato l'uso dei principali strumenti e tecniche di lavoro, dimostrando proattività, elasticità mentale, ottime doti comunicative ed interpersonali oltre a spirito di squadra e capacità di stabilire le priorità organizzando il proprio lavoro in maniera rigorosa e orientata al raggiungimento degli obiettivi.

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Gennaio 2020 - Gennaio 2021

Responsabile di sala Twiga Montecarlo | Montecarlo

- Accoglienza della clientela e accompagnamento ai tavoli.
- Controllo del personale di sala e verifica del corretto svolgimento delle mansioni assegnate.

Aprile 2018 - Aprile 2019

Hostess di accoglienza Domina Coral Bay | Sharm el Sheik

- Lavoro in team con gli addetti alla sicurezza e altri professionisti dell'evento.
- Accoglienza del pubblico e instradamento verso le aree consentite o i posti assegnati.
- Supervisione del pubblico e dei partecipanti in modo da garantire il rispetto delle regole sulla sicurezza
- Preparazione del materiale informativo e dei gadget prima dell'evento.

Gennaio 2014 - Aprile 2017

Assistente notarile Elena Uboldi | Lomazzo

- Emissione di documentazione e atti di valore giuridico nel settore pubblico.
- Svolgimento dei compiti assegnati con attenzione e precisione.
- Organizzazione e svolgimento del carico di lavoro in modo autonomo ed efficiente.
- Supporto e collaborazione con i colleghi nella gestione degli incarichi assegnati.

Gennaio 2012 - Gennaio 2013

Manager Agenzia viaggi Last Minute Tour | Luserna San Giovanni

- Gestione di tutte le operazioni di acquisto, vendita, marketing e customer account al fine di garantire efficienza e produttività.

- Sviluppo di proposte per i clienti delineando la portata e la tempistica del progetto.
- Monitoraggio delle tendenze e proposte di miglioramento atte a testare e perfezionare l'offerta di prodotti dell'azienda.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2008

Laurea di I° livello con votazione 106/110 | Scienze giuridiche
Università degli Studi di Torino, Torino

2003

Diploma - Licenzia media superiore | Tecnico Turistico
Istituto Alberti, Luserna San Giovanni

COMPETENZE LINGUISTICHE

Italiano: LINGUA MADRE

Inglese:  B2
Intermedio superiore

Francese:  A2
Elementare

Spagnolo:  B1
Intermedio

HOBBY E INTERESSI

- Nel corso delle mie esperienze diverse lavorative, ho sempre prediletto l'opportunità di relazionarmi con il pubblico. Per questo motivo, anche nelle mie passioni e nei miei hobby, la componente "pubblico" è rilevante. Una delle mie più grandi passioni, che cerco di portare avanti all'interno della mia comunità, è quella per la politica, perché ritengo che essa sia, innanzi tutto, mettersi a disposizione dei propri concittadini cercando di portare avanti idee vincenti e proposte di soluzioni alle diverse problematiche presenti nella nostra società. Grazie a questa passione, posso altresì esercitare la mia predisposizione al pubblico nel mondo del lavoro.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.